

BTS Management Commercial Opérationnel

**Option Pharmacie, Parapharmacie et dermo-
cosmétique**

Filière Commerce Niveau V 120 crédits ECTS



ECOLE CAP'SANTÉ 42

L'HUMAIN AU CŒUR DE NOS PROJETS

PREREQUIS :

**Titulaire du baccalauréat ou d'
un autre diplôme de même
niveau.**

PUBLICS :

Jeunes
Demandeurs d'emploi
Personnes en situation de handicap
Résident en zone prioritaire
BP Préparateur pharmacie
BAC Esthétique
Reconversion

Expériences dans la santé, le commerce, la
vente, le service à la personne et le monde
de l'esthétique

OBJECTIFS :

- Etre capable de développer la relation client
- Etre capable d'assurer la vente et le conseil d'un produit
- Etre capable d'animer et de dynamiser une offre commerciale
- Etre capable d'assurer la gestion opérationnelle
- Etre capable de manager une équipe commerciale
- Etre capable de développer une culture générale et une expression
- Etre capable de développer une culture économique, juridique et managériale
- Etre capable de développer des connaissances en santé et en dermo-cosmétique
- Etre capable d'apporter des conseils aux patients et aux clients
- Etre capable de développer des techniques de vente pour aider le préparateur et le pharmacien
- Etre capable d'acquérir les qualités humaines pour travailler dans une organisation professionnelle en assimilant la culture de l'entreprise

Dr. H.BENALLAL Directeur de CAP'SANTE 42

contact@capsante42p2s.fr

06-33-44-91-75

<https://capsante42p2s.fr>

Enregistré sous le numéro 84420374542 par la préfecture AURA

FORMATION :

Délai d'accès :

18 décembre 2023

Durée :

1120 h en alternance (2j en école et 3j
en entreprise)

Rentrée :

18 septembre 2023

Lieu :

12 cours Fauriel 42100 St Etienne

Coût :

Gratuit pour les apprentis
15680 euros pris en charge par
l'OPCO de l'entreprise.

Effectif :

15 apprenti(e)s par session.

Modalités de recrutement :

Entretien de positionnement.

Sélection Parcoursup

Dossier scolaire.

Candidature sur Myscol

Modularisable par validation d'un ou plusieurs des 6 blocs de compétences :

E1. Culture générale et expression

E2. Communication en langue vivante
étrangère.

E3. Culture économique, juridique et
managériale.

E41. Relation client et offre commerciale.

E42. Animation et dynamisation de l'offre
commerciale.

E5. Gestion opérationnelle.

E6. Management de l'équipe commerciale

E7. Option pharmacie et parapharmacie
(optionnel)